



Sr. Business Development Manager (m|w|d)

Wien, Vollzeit

Was Dich erwartet

- Du gewinnst und berätst potenzielle Key-Account-Kunden entweder per Telefon, Microsoft Teams oder Meetings vor Ort
- Du bearbeitest eingehende Interessentenanfragen und qualifizierst diese eigenständig entlang des Sales Funnels vom Lead, Prospect bis zum Customer
- Du bist es gewohnt über social Networking Kontakte zu potenziellen Ansprechpartnern aufzubauen und für die Lösungen von Sodexo zu begeistern
- Du erstellst und verfolgst Angebote mit dem Ziel des Auftragsabschlusses
- Du bist nach dem Vertragsabschluss im Rahmen des Onboardings Hauptansprechpartner für deine Kunden
- Du erstellst zuverlässige Forecasts und pflegst unser CRM-System Salesforce
- Du arbeitest eng mit den umsetzenden Abteilungen wie z.B. Customer Service, Marketing und Accounting zusammen
- Du beobachtest Markttrends und Wettbewerber

Was wir Dir bieten

- Flexible Arbeitszeiten, Home-Office und ein zusätzlicher Urlaubstag zum Geburtstag
- Zahlreiche freiwillige Sozialleistungen (8 EUR Essenszuschuss pro Tag, Jobticket, Versicherungen und vieles mehr)
- Auf Basis einer Vollzeitbeschäftigung bieten wir ein Bruttojahresgehalt von EUR 45.000 (je nach Erfahrung und Qualifikation ist eine entsprechende Überzahlung möglich).

Was wir erwarten

- Mehrjährige B2B Verkaufserfahrung
- Matura oder höhere Ausbildung (z.B. WU, FH, Speziallehrgang für Marketing/Verkauf)
- Du kannst sowohl mündlich und schriftlich sehr gut kommunizieren und bist gewohnt mit Ansprechpartnern und Entscheidern in leitender Funktion wie z. B. HR, Geschäftsführung, Finance zu verhandeln
- Hohes Maß an Kunden- und Serviceorientierung
- Hohe Ergebnisorientierung und Zahlenaffinität
- CRM Kenntnisse (Salesforce)
- Ausgezeichnete Präsentationsfähigkeit und gepflegtes Auftreten
- Sehr gute Deutsch und Englisch-Kenntnisse
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Reisebereitschaft innerhalb Österreichs
- Führerschein B

Wie es bei uns ist

- Eine hervorragende Arbeitsatmosphäre und agile Arbeitsorganisation
- Ein dynamisches Team, das gerne neue Ansätze erprobt, die in regelmäßigen Retrospektiven identifiziert werden
- Anspruchsvolle, vielseitige sowie auch internationale Aufgaben mit dem Freiraum, eigene Ideen und Erfahrungen einzubringen

Join us and Be the Change

HR People Team
brs.hr@sodexo.com



It all starts with the everyday